

Möglicher Background: Betriebswirtschaft
Wirtschaftsingenieurwesen
Industrie

Spannende Großprojekte erschließen Karriere auf internationaler Bühne

Mit 7.000 Mitarbeitern in Indien, den USA, Europa und Australien zählen wir zu den global führenden Unternehmen auf dem Gebiet der Ingenieurdienstleistungen. Mit zahlreichen Kunden aus den verschiedensten Industriebereichen im Allgemeinen und der Bahntechnologie sowie der Luft- und Raumfahrt im Besonderen pflegen wir strategische Partnerschaften und bieten innovative Komplettlösungen für Entwicklung und Fertigung. Zum Ausbau unsere Geschäftsbeziehungen und der Gewinnung von Neukunden in ganz Mitteleuropa suchen wir Ihre tatkräftige Unterstützung als zukunftsorientierter (m/w) ...

Junior Sales Manager

Engineering-Services für die Großindustrie

Die interessanten Jobs
der Mittelständischen
Industrie



Da wir in vielen Branchen aktiv sind, kommt es vor allem darauf an, dass Sie in der Lage sind, in einem anspruchsvollen technologischen Umfeld hochwertige Dienstleistungen an Entscheider auf oberster Führungsebene zu verkaufen. Sie übernehmen die vom Marketing generierten Impulse der Interessenten, klären die strategischen Bedürfnisse sowie benötigte Ressourcen und konzipieren ein maßgeschneidertes Businessmodell. In der Präsentation, zusammen mit Kollegen aus Technik und Projektmanagement, überzeugen Sie die potenziellen Kunden von den vielen strategischen und wirtschaftlichen Vorteilen, die sich in der Zusammenarbeit mit Infotech eröffnen. Weiterhin begleiten Sie den gesamten Akquiseprozess über die Angebotsphase bis zum Abschluss.

Mit kaufmännisch-betriebswirtschaftlichem Background und Erfahrung im Vertrieb beratungsintensiver Produkte oder Dienstleistungen haben Sie den Bogen schnell raus. Sie sind uns auch willkommen, wenn Sie Ihr Studium gerade abgeschlossen haben und auf der Suche nach einem attraktiven Einstieg in Ihr Berufsleben sind. Jedenfalls gehört ein gutes Verständnis der wirtschaftlichen Zusammenhänge in Industrieunternehmen ebenso zu Ihrem Handwerkszeug wie ein verhandlungssicheres Englisch. Nicht zuletzt ist es aber Ihre Fähigkeit, komplexe Businessmodelle überzeugend darzustellen, die Sie zum gefragten Ansprechpartner bei Kunden und Kollegen macht.

Sie haben viel Freiraum, um im kommunikativen Umgang mit Menschen in einem anspruchsvollen, multinationalen Umfeld etwas zu bewegen, gut zu verdienen und Karriere zu machen. Für Ihren Erstkontakt wenden Sie sich bitte an die von uns beauftragte Personalberatung. Rufen Sie Frau Borneburg an (auch am Wochenende und abends). Oder senden Sie ihr einfach Ihre Bewerbung.


Infotech
Creating Business Impact

www.infotechsw.de

ViaMedia AG
Personal-Consulting
Postfach 750 301
70603 Stuttgart
Telefon 0711 6772203
Mobil 0177 4768500
job@viamedia-ag.com